

消費税増税を知恵と工夫で乗り切る！ お金もかけずに ものも売らずに 儲けるしくみ！

栃木県の小さな町で自動車板金塗装業を営む谷田貝氏。工場や工具類を一般客に貸し出し、客が自分で修理する「世界初のレンタルガレージサービス」を開発した。また、谷田貝氏が代表を務める、町の職人グループで立ち上げた「ものづくり工房アンテナショップ」の販路作戦も今までの例にない手法として注目され、NHK教育テレビなどで紹介される。このユニークな2つの販促手法について実践事例を公開します！

主な内容

1. いまのやり方を少し変えて売上アップ！
2. 商品（サービス）をつくり変えて売上アップ！
3. サービスの提供方式を変えて売上アップ！
4. 商品（サービス）を開発して売上アップ！
5. リピート&ご紹介のしくみで売上アップ！
6. 0円で新規顧客を獲得して売上アップ！
7. テレビや新聞取材を活用して売上アップ！
8. お客様に対する覚悟を決めて売上アップ！



著書「儲かっちゃうしくみ」「集まっちゃうしくみ」
いずれもAmazonランキング総合1位を獲得！

日 時 平成27年 1月 27日(火)

18:30～20:30

会 場 別府商工会議所 小会議室

(別府市中央町7-8)

受講料 無料

定 員 20名

主 催 別府商工会議所

※お申込みは↓FAX:26-2232 又は TEL:25-3311 にてお願い致します。
担当 中小企業相談所(平松・後藤・大塚)

【講師】



・有限会社ジュントオル 代表取締役
・ものづくり工房アンテナショップ 代表
(中小企業経営革新支援法承認企業)

谷田貝 孝一(やたがい こういち) 氏

1957年生まれ。17歳で自動車版金塗装業界へ。88年に谷田貝自動車板金工場で独立。97年に世界初のセルフ板金塗装レンタルガレージを開店し注目される。現在、事業の傍ら「ものづくり工房」代表として地域活性化に貢献するとともに、各地の小規模事業者の集客・販売促進の指導に活躍中。

別府商工会議所 行 (1/27)「儲けるしくみ！」 参加申込書

事業所名			
参加者名			
TEL	() -	FAX	() -